

Curriculum Vitae

Información personal

Apellidos: Córdoba Olivera
Nombres: Juan Pablo
Teléfono / celular: 4584555 /70343848
E-mail: jpcordovaolivera@gmail.com
Fecha de nacimiento: 20 Mayo de 1988
Lugar de nacimiento: Cochabamba
Nacionalidad: Boliviana
C.I.: 5309580 Cbba.



Experiencia Laboral

2022

Agosto – a la fecha: Docente – Director Laboratorio de Neurociencia Aplicada UPB.

- ✓ **Administración del Laboratorio de Neurociencia Aplicada.**
- ✓ **Ejecución de estudios en coordinación con la Jefatura de Carrera de Marketing y Logística y otras unidades.**
- ✓ **Actualizaciones y mantenimiento a los equipos y software del Laboratorio.**
- ✓ **Gestión de las licencias anuales de soporte del Laboratorio**
- ✓ **Soporte académico y de investigación a materias de pregrado y postgrado.**
- ✓ **Promoción del Laboratorio de Neuromarketing internamente en la Universidad y también externamente.**
- ✓ **Docencia en Pregrado**
 - **Administración de Ventas**
 - **Investigación de Mercados I**
 - **Investigación de Mercados II**
 - **Modelos Cuantitativos**
 - **Inferencia estadística**
- ✓ **Docencia en Posgrado (Maestrías y Diplomados)**
 - **Inteligencia Artificial para Vendedores**
 - **Formación Integral de Vendedores**
 - **Inteligencia Artificial en el Marketing**
 - **Gestión de Ventas**
 - **Análisis e Investigación de Mercados**
 - **Estrategias de Neuromarketing**
 - **Neurociencia del Consumidor**

2022

Marzo - Julio: Docente de las asignaturas de Administración de Ventas, Investigación de Mercados I e Investigación de Mercados II. UPB.

- ✓ **Docencia**
- ✓ **Elaboración de Planes de estudio**
- ✓ **Manejo de Aula**
- ✓ **Gestión de estudiantes en modalidad virtual y presencial.**

2018

Noviembre – Diciembre 2021: Asesor Comercial Canal Institucional UNILEVER Andina Bolivia S.A.

- ✓ **Identificar y desarrollar oportunidades de negocio en cuentas nuevas y existentes.**
- ✓ **Atención, seguimiento y servicio personalizado y eficiente a cada cuenta asignada y/o desarrollada.**
- ✓ **Elaborar, validar e implementar estrategias y estimaciones de venta confiables que permitan generar planeación interna.**
- ✓ **Negociaciones, cierres de venta y confirmación de contratos**
- ✓ **Proyección objetivos**
- ✓ **Predicciones de comportamiento del mercado**
- ✓ **Elaboración de proyectos destinados al canal**

2018

Septiembre - Actual: Investigador Invitado UPB.

- **Apoyo en ejecución de proyectos de investigación aplicada a economía y negocios.**
- **Gestión de bases de datos**

2018

Marzo – Septiembre: Jefe de Estrategia UNM Escuela de Negocios Nelson Mandela

- **Personas a cargo (4)**
- **Gestión para la construcción del laboratorio de neurociencia**
- **Coordinación para el evento de Neuromarketing de Néstor Braidot**
- **Coordinador del Diplomado de Neuromarketing y Neuroventas dictado por Néstor Braidot**
- **Estrategia Empresarial**
 - ✓ **Formulación de Estrategia**
 - ✓ **Análisis del entorno**
 - ✓ **Formulación de objetivos**
- **Indicadores Gerenciales**
 - ✓ **Construcción de indicadores**
 - ✓ **Análisis e interpretación**
- **Gestión de equipo de Ventas**
 - ✓ **Diseño de estrategia de ventas**
 - ✓ **Elaboración de objetivos de ventas**
 - ✓ **Coordinación con vendedores**
- **Gestión del Sector Empresarial**
 - ✓ **Convenios con sector Empresarial**

- ✓ **Coordinación con sector Empresarial**
- **Diseño de Cursos con énfasis en el Desarrollo de Negocios**
 - ✓ **Evaluación de necesidades de capacitación**
 - ✓ **Elaboración de propuestas de Capacitación**
- **Trabajos de Empatización con los clientes**

2017

Abril – a Marzo 2018 Jefe de Operaciones de Clínica Los Olivos

- **Personas a cargo (30)**
- **Gestión operativa**
- **Análisis de Costos**
 - ✓ **Elaboración de costos por unidad de negocios**
 - ✓ **Análisis comparativo de costos entre unidades**
- **Indicadores Gerenciales**
 - ✓ **Construcción de indicadores**
 - ✓ **Análisis e interpretación**
- **Supervisión de Almacenes**
 - ✓ **Elaboración POA**
 - ✓ **Control de inventarios**
 - ✓ **Turnos de trabajadores**
 - ✓ **Aprobaciones de adquisiciones de insumos y medicamentos**
 - ✓ **Políticas de adquisiciones**
 - ✓ **Negociación con proveedores**
 - ✓ **Coordinación con Responsable de Almacenes**
- **Supervisión de Servicios Generales**
 - ✓ **Elaboración POA**
 - ✓ **Control de ropería**
 - ✓ **Coordinación de pagos de servicios básicos**
 - ✓ **Negociación con proveedores**
 - ✓ **Coordinación con Responsable de Servicios Generales**
- **Supervisión de Mantenimiento (Biomédico e Infraestructura)**
 - ✓ **Elaboración POA**
 - ✓ **Control de Mantenimiento de infraestructura**
 - ✓ **Control de Mantenimiento de Equipos Médicos**
 - ✓ **Negociación con proveedores**
 - ✓ **Coordinación con Responsable de Mantenimiento**
- **Supervisión de Compras**
 - ✓ **Elaboración POA**
 - ✓ **Control de Compras**
 - ✓ **Negociación con proveedores**
 - ✓ **Aprobación de las compras**
 - ✓ **Política de compras**
 - ✓ **Coordinación con Responsable de Compras**
- **Generador de Estrategias de Marketing**
 - ✓ **Investigación de mercados**
 - ✓ **Análisis de la competencia**
 - ✓ **Elaboración de Planes de Marketing**
- **Manejo de Pagina Web**
 - ✓ **Control de la Página Web**
 - ✓ **Elaboración de contenido**
 - ✓ **Diseño de artes para la Página**

- ✓ Actualizaciones del portal
- **Control Página de Facebook**
 - ✓ Control de publicidad realizada
 - ✓ Elaboración de mensajes para su publicación
 - ✓ Elaboración de publicidad digital
- **Gestión de Ventas**
 - ✓ Preparación de propuestas para sector empresarial
 - ✓ Preparación de propuestas para sector particular
 - ✓ Políticas de descuentos
 - ✓ Objetivos de Ventas
- **Análisis Financiero de Proyectos**
 - ✓ Construcción de proyectos y su análisis

2013

Julio – Marzo 2018: Jefe de Marketing, Ventas y Gestión de costos de Clínica Los Olivos

- **Personas a cargo (30)**
- **Gestión operativa**
- **Análisis de Costos**
 - ✓ Trabajo de elaboración costos por unidad de negocios
 - ✓ Análisis comparativo de costos entre unidades
- **Indicadores Gerenciales**
 - ✓ Construcción de indicadores
 - ✓ Análisis e interpretación
- **Análisis Financiero de Proyectos**
 - ✓ Construcción de proyectos y su análisis
- **Manejo Página Web**
 - ✓ Control de la Página Web
 - ✓ Elaboración de contenido
 - ✓ Diseño de artes para la Página
 - ✓ Actualizaciones del portal
- **Control Página de Facebook**
 - ✓ Control de publicidad realizada
 - ✓ Elaboración de mensajes para su publicación
 - ✓ Elaboración de publicidad digital
- **Gestión de Ventas**
 - ✓ Preparación de propuestas para sector empresarial
 - ✓ Preparación de propuestas para sector particular
 - ✓ Políticas de descuentos
 - ✓ Objetivos de Ventas

2013

Mayo – Julio: Asesor de admisiones del Departamento DAAE de la Universidad Privada Boliviana (UPB)

- **Gestión de Bases de Datos**
- **Gestión de Ventas a colegios designados**

2012

Enero – Abril: Pasante Departamento de Marketing Embol S.A. Área de Servicios de marketing.

- **Trabajo realizado para el emplazamiento de un nuevo centro de mantenimiento de los equipos de Frío de Embol S.A.**

2012

Febrero – Abril: Miembro invitado por la UPB al equipo de maestrantes (conformado por los 4 más destacados alumnos – 2 de MBA de Cochabamba y 2 de La Paz) que representa a la Universidad en el concurso Nestlé Latinoamérica.

2011

Enero - Diciembre: Departamento de marketing de la **Universidad Privada del Valle**. Investigación de mercados, seguimiento de la competencia, elaboración de informes de mercado y competencia, diseño de estrategias de mercado y marketing, procesamiento, sistematización y análisis de datos.

Educación

Estudios postgrado 2012 - 2013:	<u>Maestría MBA Full Time</u> Universidad Privada Boliviana Alumno destacado
Estudios universitarios 2007-2012:	Universidad Privada del Valle, Cochabamba Ingeniería Comercial Graduado por Excelencia Académica
Secundaria y primaria 1992 -2006:	Colegio Instituto Americano, Cochabamba Graduado con Honores

Reconocimientos académicos

2011	Graduado por excelencia Académica de la Universidad Privada del Valle – Carrera de Ingeniería Comercial.
2010	Ganador de la FEXPO UNIVALLE 15 ^{va} Versión con el trabajo "Reforestación, Revitalización y Recuperación de la Coronilla", Universidad Privada del Valle.
2007	Beca a la excelencia, Universidad Privada del Valle.
2006	Premio a la excelencia académica, Colegio Instituto Americano.

Cursos y Seminarios

2024	Curso Inteligencia Artificial Generativa Aplicada a la Educación, Universidad Internacional de la Rioja (UNIR)
-------------	--

2022 - 2023	Máster Online en IA e Innovación, Founderz Business School/Microsoft.
2017	Curso Negociación Modelo Harvard, Escuela de Negocios Nelson Mandela, 9 Horas académicas.
2016	Curso Marketing Digital, Escuela de Negocios Nelson Mandela, 9 Horas académicas.
2016	Curso Marketing 3.0, Escuela de Negocios Nelson Mandela, 18 Horas académicas.
2010	I Congreso de Ingeniería Comercial "Innovación y Éxito Empresarial en la Nueva Visión del País", Colegio de Ingenieros Comerciales Cochabamba, 20 Horas académicas 2008: Curso de oratoria e imagen personal, Circulo Latinoamericano de Oradores, 20 Horas académicas.
2010	FEXPO UNIVALLE 15va Versión, Universidad Privada del Valle, 8 Horas académicas.
2009	FEXPO UNIVALLE 14va Versión "Sinergia para el éxito", Universidad Privada del Valle. 8 Horas académicas.
2009	I Congreso Latinoamericano de Ingenieros Comerciales "Estrategia Empresarial en Latinoamérica y el Mundo Herramientas y tendencias", Colegio de Ingenieros Comerciales de Santa Cruz, 16 Horas académicas.

Publicaciones Académicas

	Paper: Embracing the hybrid experience: Uncovering the emotional effects of synchronous hybrid education on undergraduate university students
2024	Córdova, P., La Fuente, I., Córdova, J. P., Gasser, P., Grajeda, A., Naranjo, H., Arandia, M., Sanjinés, A., Pueyo, M. I., & Cadena, M. (2024). Embracing the hybrid experience: Uncovering the emotional effects of synchronous hybrid education on undergraduate university students. <i>Journal of Infrastructure, Policy and Development</i>, 8(13), 8181. https://doi.org/10.24294/jipd8181
	Paper: Embracing artificial intelligence in the arts classroom: understanding student perceptions and emotional reactions to AI tools.
2024	Grájeda, A., Córdova, P., Córdova, J. P., Laguna-Tapia, A., Burgos, J., Rodríguez, L., Sanjinés, A. (2024). Embracing artificial intelligence in the arts classroom: understanding student perceptions and emotional reactions to AI tools. <i>Cogent Education</i>, 11(1). https://doi.org/10.1080/2331186X.2024.2378271
2023	Libro "La Agricultura Boliviana del Siglo XXI: La experiencia de la Quinoa" - Capítulo 1: Contexto General de la Quinoa en Bolivia y Capítulo 10: Mercado y Comercialización de la Quinoa.
2022	Libro "Alza de Tasas de Interés 2022: Su impacto en América Latina" - Capítulo 6: Las Tasas de Política Monetaria y la Deuda Interna en Países de la Región.

Idiomas

Idioma	Pronunciación	Lectura	Escritura
Inglés	Avanzado	Avanzado	Avanzado
Español	Idioma Materno		

Actividades extracurriculares

2014: Subcampeón nacional Libobasquet con el equipo La Salle
2012: Seleccionado para formar parte de la Selección Boliviana de Baloncesto
2010: Premio al mejor jugador de Baloncesto del Nacional U-22 realizado en Cochabamba UDD
2010: Capitán y campeón Nacional de Baloncesto en el Nacional U-22 de selecciones
2007: Premio al mejor jugador de Baloncesto de Cochabamba UDD
2007: Capitán, campeón departamental y nacional de baloncesto con el equipo La Salle-UPB
2006: Capitán y campeón departamental y nacional de baloncesto con el equipo La Salle UPB
2006: Premio al mejor Jugador del torneo Nacional U-18 de baloncesto realizado en Cochabamba
2006: Capitán y campeón nacional sub 22 de Baloncesto con la selección de Cochabamba
2005: Capitán y campeón departamental y nacional de baloncesto con el equipo La Salle-UPB
2004: Capitán y campeón departamental de Baloncesto con el equipo La Salle-UPB
2003: Capitán y campeón departamental de Baloncesto con el equipo La Salle-UPB
2002: Capitán y campeón departamental de Baloncesto con el equipo La Salle-UPB
2001: Campeón departamental categoría primera de honor de Baloncesto con el equipo La Salle-UPB
2001: Campeón nacional de karate categoría abierta
2001: Campeón departamental de karate categoría abierta
2001: Campeón nacional de Atletismo categoría hasta 14 años.
2000: Campeón Nacional de 1000 metros planos categoría hasta 14 años
2000: Premio al Karateca más destacado otorgado por UDD
2000: Karateca más joven de Latinoamérica en conseguir el cinturón negro primer dan
2000: Campeón nacional de karate categoría de 14 a 18 años
2000: Campeón departamental de karate categoría de 14 a 18 años
1999: Campeón nacional de karate categoría de 10 a 12 años
1998: Campeón departamental de karate categoría de 10 a 12 años

Referencias

Mario Rupay Fernández – Gerente Financiero Jala Soft, 70344414
Johnny Burgos Mendoza- Director Nacional Maestría en Administración de Empresas (MBA), Universidad Privada Boliviana (UPB), 72244811
Manuel Olave Sarmiento, Rector Universidad Privada Boliviana (UPB)
Eduardo Velasco, Unilever Andina Bolivia S.A., 76400944
Andrea Torrez-Ortiz, Unilever Andina Bolivia S.A., 77444784